



BC Deutschland

A Cooper Turner Beck Group Company



Gestalten Sie die Zukunft der Verbindungstechnik mit uns!

Die BC Deutschland GmbH, ein führender Spezialist für Verbindungstechnik und Teil der renommierten Cooper Turner Beck Gruppe, sucht Verstärkung für ihr Team. Mit Sitz in Hamm und Ennepetal sind wir im gesamten deutschsprachigen Raum aktiv und beliefern Kunden weltweit mit hochwertigen Sonderschrauben für alle Industriebereiche.

Wir bieten Ihnen die einzigartige Möglichkeit, Ihre Fähigkeiten in einem dynamischen Umfeld einzubringen, das die Vorteile eines mittelständischen Unternehmens mit den hohen Qualitätsstandards eines global agierenden Konzerns vereint. Profitieren Sie von unserer langjährigen Erfahrung, Flexibilität und starken Dienstleistungsorientierung.

Wenn Sie sich für innovative Lösungen in der Verbindungstechnik begeistern und Teil eines erfolgreichen Teams werden möchten, dann sind Sie bei uns genau richtig!

Wir suchen Sie zum nächstmöglichen Zeitpunkt als

Mitarbeiter Vertriebsinnendienst (m/w/d) - Hamm

Vielseitig wie unser Sortiment – Ihre Aufgaben

- **Kundenbeziehungen stärken:** Sie sind erster Ansprechpartner für unsere Kunden, betreuen diese telefonisch und per E-Mail und bauen langfristig Ihren eigenen Kundenstamm auf.
- **Angebote erstellen:** Sie erstellen kundenindividuelle Angebote und erfassen diese in unserem ERP-System.
- **Kalkulationen durchführen:** Sie kalkulieren Preise und stimmen sich eng mit Einkauf und Produktion ab. Die Einholung von Angeboten für Vormaterial bei Stahlhandel und Stahlwerken gehört ebenfalls zu Ihren Aufgaben.
- **Aufträge managen:** Nach erfolgreichem Verkaufsabschluss erfassen Sie die Aufträge im ERP-System und begleiten diese bis zur Auslieferung.
- **Kundenfragen beantworten:** Sie beantworten kompetent Kundenanfragen zu Lieferzeiten, Preisen und anderen Anliegen.
- **Reklamationen bearbeiten:** Sie bearbeiten Reklamationen und erstellen Gutschriften.



BC Deutschland

A Cooper Turner Beck Group Company

Das verbindet uns sicher – Ihr Profil

- Abgeschlossene kaufmännische Ausbildung oder vergleichbare Qualifikation
- Berufserfahrung im Vertriebsinnendienst, idealerweise in einem produzierenden Unternehmen
- Sicherer Umgang mit MS-Office
- Gute Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Ausgeprägtes Zahlengefühl und analytische Fähigkeiten
- Verhandlungsgeschick und Durchsetzungsvermögen
- Strukturierte und selbstständige Arbeitsweise
- Kommunikationsstärke, Kundenorientierung und Vertriebsbegeisterung
- Freundliches und professionelles Auftreten
- Teamfähigkeit

So sicher wie unsere Produkte – unsere Benefits:

- **Bleiben lohnt sich:** jährliche Lohnanpassung und Quartalsbonus nach 12 Monaten
- **Für die kleinen und großen Abenteuer:** Urlaubs- und Weihnachtsgeld
- **Trotz eines top Arbeitsklimas:** mit 30 Tagen Urlaub auch mal woanders die Sonne genießen
- **Flexibilität:** Homeoffice-Möglichkeit und Gleitzeit für deine persönliche Work-Life-Balance.
- **WIR wird großgeschrieben:** spitzen Einarbeitung dank eines engagierten Teams und großartige Events
- **Kein Stillstand:** dank zahlreicher interner und externer Weiterbildungsprogramme
- **Fit für jede Herausforderung:** betriebliches Gesundheitsmanagement und Altersvorsorgemodelle

Interesse geweckt? Wir freuen uns auf Ihre aussagekräftige Bewerbung, einschließlich der Angaben zur Gehaltsvorstellung und Verfügbarkeit, vorzugsweise per E-Mail über den unten angezeigten Bewerber Button oder über die E-Mail-Adresse: personal@bcdeutschland.de

Bewerben